

Interreg



Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund



CATALOGUE TRANSNATIONAL
DE FINANCEMENT ALTERNATIF

INTRODUCTION

CATALOGUE TRANSNATIONAL DE FINANCEMENT ALTERNATIF

Dans le cadre du Projet LINKSUP dont l'objectif principal est d'améliorer la compétitivité des start-up de l'espace SUDOE, il a été mis en exergue que l'un des problèmes récurrents des entreprises de l'ensemble de ce territoire est la difficulté d'accès au financement.

Les start-up sont financées par les apports de leurs propres entrepreneurs, de business angels, de sociétés de capital-amorçage ou de capital-risque comme les programmes publics qui promeuvent ce type d'entreprises émergentes. Chacune des institutions d'aide aux entreprises qui participe au projet (ACCIO, Madeeli, ParcBIT, Fundación Universidad Empresa, CIEBI Beira, Castres Technopole), offre des services visant à informer sur les canaux de financement. C'est pour cela que la mise en commun des méthodes utilisées ainsi que le partage d'informations concernant les possibilités selon chaque région et pays participant permettront la création d'une carte complète des possibilités de financement transnational et la création et/ou amélioration des services aux entreprises quant à l'accès au financement.

Compte tenu des difficultés d'accès à celui-ci, des efforts ont été menés au niveau du transfert de bonnes pratiques pour lequel chacune des régions participantes au Projet Links Up a réalisé des activités de benchmarking relatives à l'existence de services de soutien au financement dans ces territoires et d'en d'autres régions SUDOE et/ou européennes.

L'échange d'expériences permettra d'améliorer les connaissances et les pratiques mais également de parvenir à la création et au développement d'instruments à l'échelle transnationale ce qui facilitera le renforcement des actions pour les start-up et favorisera davantage les échanges entre les régions et autres territoires. Grâce à cette collaboration transnationale, il a été possible d'identifier et de regrouper les bonnes pratiques qui sont reprises dans ce catalogue.

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	BETA CAPITAL http://www.betacapital.pt/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Société de capital-risque (Venture Capital)	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Priorité donnée aux domaines relevant des technologies de l'information, des nouveaux matériaux, des énergies renouvelables et de la biotechnologie, mais peut financer d'autres domaines dans le cas de Projets d'excellence.	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Seed Capital et Start-ups	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Beta, Sociedade de Capital de Risco S.A.
	POSTE	
	EMAIL	invest@betacapital.pt
	TELÉFONO	+351 220 926 144

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Beta Capital est une société de capital-risque enregistrée auprès de la Commission nationale des valeurs mobilières du marché (CNMV) et est donc autorisée à gérer des fonds de capital-risque. La société gère les fonds de capital-risque suivants :</p> <ul style="list-style-type: none"> - FCR Beta Ciências da Vida - FCR Beta Early Stage <p>Beta Capital investit dans des entreprises jeunes, en phase initiale, innovantes et à fort potentiel d'innovation, de préférence dans le domaine technologique. C'est par vocation qu'elle agit en étroite collaboration avec les organismes du Système Scientifique et Technologique National pour le financement de Projets doté d'un niveau technologique élevé.</p> <p>La politique d'investissement donne la priorité aux domaines relevant des technologies de l'information, des nouveaux matériaux, des énergies renouvelables et de la biotechnologie, mais peut financer d'autres domaines dans le cas de Projets d'excellence.</p> <p>Le suivi des Projets financés se distingue par un placement hands on, le développement d'une relation très étroite avec les investisseurs, fondée sur le respect des droits et devoirs réciproques et la recherche de synergies.</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

- Préférence pour les Projets de petite envergure ;
- Capacité d'assumer un risque élevé (inhérent au start-up) ;
- Connaissances techniques multisectorielles ;
- Prise de décision rapide ;
- Participation au projet dès le début ;
- Suivi de la gestion ;
- Désinvestissement préférentiel dans la phase d'expansion.

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN:	2017 - 1 2018 - 2
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 - 1 2018 - 2
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 - 1 2018 - 2
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 - 1 2018 - 2

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	BRAINTRUST, S.A https://braintrust.pt/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Société des « Business Angels »	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Technologie de l'information	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Les Projets en phase initiale	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Tiago Morais dos Santos
	POSTE	Directeur de l'exploitation (Chief Operating Officer)
	EMAIL	geral@braintrust.pt
	TELÉFONO	(+351) 96 61 93 981

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	Brain Trust est un instrument de placement pour les start-ups en phase initiale et pour la relance et la restructuration des PME. Brain Trust recherche des Projets entamés ou en cours de démarrage avec du potentiel et dont, avec un certain capital, une orientation et un accompagnement de leurs partenaires, le développement et certaines phases de croissance auraient été difficilement accessibles sans ce soutien financier.
---	---

PRINCIPALES CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

BrainTrust peut investir directement ou par l'intermédiaire de fonds d'investissement tels que Aquaspark, BrainCapital et BrainInvest.

BrainCapital et BrainInvest sont des instruments de placement pour les « start-ups » en phase de démarrage ("early stage"), créées dans le cadre de la Line of Financing for Venture Capital Funds (Business Angels), grâce à la co-participation de COMPETE, via FINOVA, dont l'entité gestionnaire est PYME Inversiones.

BrainCapital a récemment été désignée comme un instrument de placement Business Angels, dans le cadre du Equity and Quasi-Equity Fund (FC&QC), appelé " Line of Financing for Venture Capital Funds ", dont l'entité gestionnaire est la IFD - Instituição Financeira de Desenvolvimento (Institution financière de développement).

Processus de soutien aux « Startups » :

- 1° Connaissance du projet et de son potentiel ;
- 2° « Pitch » du projet et « Q&A » pour l'évaluation des besoins ;
- 3° Présentation des conditions d'investissement ;
- 4° Décision d'investissement ;
- 5° Elaboration du contrat de financement et du pacte d'actionnaires ;
- 6° Investissement dans la participation ;
- 7° Suivi continu du projet.

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	7 Projets pour un montant de 1,3 M€
PROJETS FINANCÉS EN	2017 - 1 2018 - 2
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 - 1 2018 - 2
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 - 1 2018 - 2
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 - 1 2018 - 2



Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	BUSY ANGELS SCR, VENTURE CAPITAL INVESTORS http://busyangels.co/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Société de gestion de fonds de capital-risque	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Technologies numériques et sciences de la vie	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Projets en phase de démarrage (startup)	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Tomás Penaguião
	POSTE	Asociado
	EMAIL	tomaspenaguiao@busyangels.com
	TELÉFONO	(+351) 916 623 352

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Busy Angels encourage et participe au développement de Projets d'entreprise innovants dans différents secteurs, différentes industries et régions géographiques, avec un intérêt particulier pour les entreprises en phase de démarrage, qui ont un grand potentiel ainsi qu'une rentabilité rapide et qui ont besoin d'un petit capital pour aller de l'avant et surtout d'un soutien d'experts en gestion.</p>
---	---

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Ses investissements se concentrent sur les entreprises en phase « Seed » avec une assise technologique importante.

Piliers d'un projet : Une assise technologique importante, des solutions évolutives, des équipements complémentaires.

Type d'investissement : Entrées de capitaux, recherche de parts minoritaires.

Investissements en Europe, principalement au Portugal

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	30 Projets Financés
PROJETS FINANCÉS EN	2017 - 5 Projets 2018 - 4 Projets
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 - 1 2018 - 2
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 - 1 2018 - 2
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 - 1 2018 - 2

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	CAPITAL SEMENTE http://www.capitalsemente.pt/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Société de capital risque	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Des Projets innovants, avec des produits ou services qui se démarquent.	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Pre-Seed, Seed, Série A	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Rita
	POSTE	Analyste
	EMAIL	geral@capitalsemente.pt
	TELÉFONO	

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Capital Semente est une société pionnière sur le marché du capital-risque au Portugal. Elle possède une vaste expérience dans l'incubation et le développement de diverses branches d'activité.</p> <p>Capital Semente sont experts en création de valeur, ils concrétisent les Projets en trouvant des solutions innovantes, tant en termes de financement qu'en termes de savoir-faire.</p> <p>Fort d'une équipe dynamique, Capital Semente vise à faire la différence sur le marché en misant sur des collaborateurs hautement qualifiés, avec une expérience éprouvée dans différents secteurs d'activité. Capital Semente mise constamment sur la formation professionnelle et la valorisation des compétences techniques de ses collaborateurs pour garantir à ses clients des services différents, innovants et à forte valeur ajoutée.</p>
---	---

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Capital Semente participe, par le biais d'une participation minoritaire et temporaire, au capital social de sociétés à fort potentiel de croissance, qui développent des produits/services innovants.

Capital Semente soutient le développement des idées entrepreneuriales en y consacrant son dévouement, ses connaissances, des fonds et des partenaires commerciaux au niveau national et international.

Capital Semente investit dans des Projets (investissements entre 50.000 et 10.000.000 euros) :

- Innovants, avec des produits ou services originaux.
- Développés au Portugal ou dans les pays en développement
- Créés par des entrepreneurs ambitieux et compétents

Capital Semente offre des services de consultation spécialisée en fusions et rachats, nous soutenons les stratégies de refinancement, de MBO Management Buy-Out ; rachat totale ou partielle de l'entreprise par les dirigeants, ou de MBI Management Buy-In ; rachat de l'entreprise par des investisseurs extérieurs.

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	142
PROJETS FINANCÉS EN	2017 – PT 0; MZ: 8 2018 – PT: 0; MZ: 3
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 – PT 0 € 2018 – PT 0 €
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 – PT 0 €; MZ: 10.000.000 € 2018 – PT 0 €; MZ: 10.000.000 €
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 – PT 0 € - Non activé au Portugal 2018 – PT 0 € - Non activé au Portugal

interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	NOVABASE CAPITAL http://www.novabasecapital.pt/pt	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Société de capital risque (Venture Capital)	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Projets innovants dans le domaine des Technologies de l'Information et de la Communication (TIC), basés au Portugal.	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Pre-Seed, Seed, Serie A	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	María Gil
	POSTE	Directrice
	EMAIL	capital@novabase.pt
	TELÉFONO	(+351) 213 836 300

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	Novabase Capital, Sociedad de Capital de Riesgo, SA, est une entreprise de capital-risque détenue à 100% par Novabase SGPS, SA, dont l'objectif principal est d'identifier et de soutenir le développement des Projets d'entreprise portugais, encore au stade embryonnaire ou en développement mais avec un potentiel de valorisation élevé, dans le domaine des TIC.
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

--	--

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	23 entreprises A investi en moyenne 1 million d'euros par entreprise
PROJETS FINANCÉS EN	2017 - 2 2018 - 4
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 - \$350 000 2018 - €1 025 000
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 - \$200 000 2018 - € 375 000
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 - \$150 000 2018 - €150 000

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	PPL - CROWDFUNDING PORTUGAL https://ppl.pt/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Financement participatif par le biais de dons et de récompenses.	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Entrepreneuriat, culture (musique, théâtre, littérature, etc.), mode et design, tourisme, agro-industrie, éducation, solidarité sociale, événements, etc.	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Pre-Seed, Seed	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Yoann Nesme
	POSTE	Directeur général
	EMAIL	admin@ppl.com.pt
	TELÉFONO	961 624 086

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>PPL - (people, pessoas) avec le Portugal - ppl.com.pt. Il s'agit d'une façon collaborative de soutenir des idées et des Projets.</p> <p>PPL met à la disposition de tous ceux qui ont l'esprit d'entreprise une plate-forme en ligne qui, grâce à l'aide d'autres personnes, leur permet d'obtenir rapidement et de manière transparente un soutien.</p> <p>N'importe qui peut proposer un projet, pour autant qu'il explique l'idée et l'utilisation qu'il fera des fonds recueillis dans le cadre du PPL. Le projet comporte deux volets importants :</p> <p>Promotion : le projet et l'équipe y sont présentés. On y trouvera également le montant à collecter, la durée de la campagne, une présentation vidéo et éventuellement des images et documents supplémentaires.</p> <p>Récompenses : elles sont proposées par le promoteur pour encourager la participation des investisseurs.</p> <p>Après la validation de la PPL, la campagne est publiée et le promoteur la divulgue aux investisseurs potentiels.</p> <p>Les investisseurs contribuent à la campagne pendant une période prédéfinie (maximum 60 jours).</p> <p>Si les contributions atteignent ou dépassent le montant défini précédemment, le promoteur reçoit les fonds. Autrement, toutes les contributions sont remboursées aux investisseurs.</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Le modèle suivi est de type « tout ou rien ». Si l'entrepreneur atteint l'entièreté du montant souhaité dans le délai fixé, la plate-forme conserve une commission de 5% (+TVA) en plus d'une commission de 2,5% (+TVA) pour les investisseurs. Si cet objectif n'est pas atteint, tous les fonds collectés seront retournés gratuitement. L'inscription est gratuite tant pour l'entrepreneur que pour les investisseurs.

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	966 Projets Financés 3 756 054€
PROJETS FINANCÉS EN	2017 - 172 2018 - 167
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 - 624 000 € 2018 - 814 000 €
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 - 26 205 € 2018 - 360 297 €
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 - 500 € 2018 - 500 €

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	CREALIA OCCITANIE http://www.crealia.org/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Prêt de confiance, « prêt d'honneur » (sans taux d'intérêt)	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Tous les secteurs d'investissement pour autant qu'ils soient innovants	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Seed	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Anne-Cécile Roux
	POSTE	Chargée d'Affaires
	EMAIL	anne-cecile.roux@crealia.org
	TÉLÉFONO	+33(0)631625016

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>CREALIA accorde des prêts d'honneur à taux zéro sans garantie personnelle à des PDG innovants et à fort potentiel de la Région Occitanie. Son objectif est de renforcer leurs fonds propres et d'avoir un effet de levier systématique avec des aides désignées par la Région et/ou BPI France et/ou des prêts bancaires ou levées de fonds. CREALIA OCCITANIE, Plateforme Initiative France, est une association créée exclusivement pour contribuer au financement d'entreprises innovantes implantées en Région Occitanie / Pyrénées-Méditerranée et qui s'appuient sur les structures du réseau Initiative, Réseau Entreprendre et Reso IP+ en Occitanie. Il s'agit d'un fonds d'investissement d'amorçage, financé par la Région Occitanie, l'Union européenne, la Caisse des Dépôts et par des soutiens privés appelés « Partenaires de l'innovation ».</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Entreprise innovante, elle doit être une véritable innovation sociale, technologique ou avoir un usage innovant.

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	312 Projets Financés pour un montant de 14 277 694€.
PROJETS FINANCÉS EN	2017 – 47 2018 – 52
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 – 2 333 000 € 2018 – 2 644 000 €
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 – Le montant maximum par projet est de 100 000 €. 2018 – Le montant maximum par projet est de 100 000 €.
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 – Le montant minimum par projet est de 50 000€. 2018 – Le montant minimum par projet est de 50 000€.

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	IRDINOV 2 https://www.irdisoridec.fr/irdinov	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Fonds d'investissement privés	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Secteurs innovants: écotechnologies, services et industries, numérique, sciences de la vie, aéronautique, agro-industrie, santé, matériaux et informatique.	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Financement initial ou "semences" (Seed funds)	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	
	POSTE	
	EMAIL	contact.toulouse@irdisoridec.fr
	TELÉFONO	05 81 317 320

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	Investir dans des fonds propres pour des entreprises innovantes situées dans le sud-ouest de la France, dans les premières phases de son développement, au travers d'une première table ronde institutionnelle, puis d'une petite injection de capital. Durabilité de l'investissement: De 5 à 7 ans. Le montant de l'investissement varie généralement entre 500.000 € et 3 millions de €.
---	---

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Investissez dans des actions lors de la phase de lancement d'entreprises innovantes

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2017 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	M CAPITAL PARTNERS http://www.mcapitalpartners.fr/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Capitaux propres Options d'achat et de souscription d'actions Coaching stratégique pour l'entrepreneur Renforcement de l'expertise sur le terrain Visibilité et rayonnement hors de France	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	PME. Pas vraiment de limites en ce qui concerne les secteurs d'investissement. Cependant, une forte expertise dans les domaines de la santé, du numérique et de la marque et de la vente au détail. Dédié aux startups situées dans l'Ex-Midi Pyrénées.	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Post Seed et Serie A. Exigences : PoC réalisé, premier client rencontré et démonstration de la capacité d'en atteindre de nouveaux (développement commercial)	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Clément Bauguil
	POSTE	Business Manager
	EMAIL	c.bauguil@mcapitalpartners.fr
	TELÉFONO	

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Exigences :</p> <ul style="list-style-type: none"> BP complété avec un plan de financement. Complémentarité de l'équipe et stratégie d'amélioration des compétences. PoC réalisé et premier chiffre d'affaires obtenu. Potentiel du marché et connaissance approfondie des concurrents Modèle économique solide, capacité d'expansion et de génération de revenus récurrents ... Vision stratégique des dirigeants <p>La méthodologie de travail :</p> <ul style="list-style-type: none"> Processus : être en mesure de fournir une réponse financière dans un délai de 3 mois. 3 comités : <ul style="list-style-type: none"> - Flux de transactions : seuil de 80 % - Inscription : seuil de 50 % (lettre d'intention signée après cette étape) - Investissement : seuil de 50 %.
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Montants levés objectif entre 200 000 € et 1,5M€.
Billets entre 100 000 € et 500 000 €
Durée moyenne de l'investissement : 5 ans

Stratégie de suivi afin de financer les entreprises sur plusieurs tours de table financiers.

La plupart du temps, le cofinancement implique de partager les risques.

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	Outil de financement très récent (fin 2018) Objectifs annuels : 4 investissements / 150 réunions d'entreprises.
PROJETS FINANCÉS EN	2017 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	OCCISTART https://www.occistart.fr/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Equity Crowdfunding Actions / options de souscription d'actions et obligations convertibles (entre 4% et 10%)	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	PME. Pas de restriction quant aux secteurs d'investissement Les secteurs d'activité sont le « made in France » et les énergies durables.	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Seed rarement Série A pour le développement et la croissance commerciale	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Chloé Torrente
	POSTE	Directrice des collectes de fonds
	EMAIL	chloe@tudigo.co
	TELÉFONO	

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Exigences :</p> <p>Le BP (plan d'affaires) complété avec le plan de financement.</p> <p>Preuve solide de l'existence d'un marché (premier chiffre d'affaires disponible) et d'une demande importante.</p> <p>Attention particulière à l'équipe et aux compétences</p> <p>Méthodologie de travail :</p> <p>1ère réponse dans les 5 jours ouvrables</p> <p>15 jours pour obtenir la signature du partenariat et l'ordre de mission.</p> <p>Préparation de la levée de fonds entre 15 et 30 jours.</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Pour les fonds propres, la levée de fonds se situe entre 100 000€ et 8M€.
Le prix moyen peut varier en fonction du projet entre 3 000€ et 20 000€.
La durée de l'investissement est d'environ 5 ans.
Communauté de 100 000 investisseurs
Attrayant grâce à la réduction des impôts.

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	Fondée en 2014 Aujourd'hui, 400 Projets sont soumis à Occistart chaque mois. Environ 100 000 Projets depuis sa création dont 1300 Projets financés (pour un total de 17 M€)
PROJETS FINANCÉS EN	2017 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	WE DO GOOD https://www.wedogood.co/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Le Royalty Crowdfunding	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Les PME Pas de restriction quant aux secteurs d'investissement	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Seed, pour entreprises récemment arrivées sur le marché (max 2 ans)	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Susana Nunes
	POSTE	Responsable communication
	EMAIL	Projets@wedogood.co
	TELÉFONO	

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Exigences :</p> <p>BP (plan d'affaires) complété avec un plan de financement. Attention particulière à l'équipe et aux compétences</p> <p>Méthodologie de travail :</p> <p>Analyse du BP et, si elle est positive, première proposition de mise en place d'une levée de fonds en 15 jours.</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Communauté de 3700 investisseurs
 Les investisseurs peuvent être une personne physique ou morale.
 Investissement en royalties Pas de dilution ni de dette pour les startups
 Gains des investisseurs basés sur les bénéfices réalisés par la société
 Les gains sont perçus tous les 3 mois pendant la période d'investissement (5 ans).
 Prix moyen d'environ 50 000€ avec un maximum de 200 000€.
 Généralement appliqué dans le cadre de cofinancements avec la Banque ou BA.

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	Fondée en 2013 737 Projets soumis 70 publiés sur la plateforme 57 financés (82 % de réussite)
PROJETS FINANCÉS EN	2017 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	WISEED https://www.wiSeed.com/fr	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	L'Equity crowdfunding	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Greentech / Développement durable / Santé / Biotech / Programme immobilier / Énergies renouvelables	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Seed y raramente Serie A	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Yoann Bouvier Serre
	POSTE	Directeur du développement Startup
	EMAIL	yoann@wiSeed.com
	TELÉFONO	

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Financement de la phase d'amorçage (Seed stage) + Puissant outil de communication Présentation Pitch deck (15/20 diapositives) + Synthèse + Plan financier Comité de sélection interne : pour vérifier la conformité aux critères de sélection :</p> <p>France / compétences et motivation de l'équipe / Preuve commerciale du concept ok si > 10 000€ ou - lettre d'intérêt) Exemption pour la biotechnologie en raison d'une mise sur le marché tardive.</p> <p>Vote en ligne (1 mois) pour déterminer l'intention d'investissement de la communauté (généralement les intentions doublent pendant la campagne en ligne réelle) Vérification de la lettre d'intention Campagne de financement réel en ligne (100% de succès grâce aux étapes précédentes de sélection.) Processus complet : entre 4 et 6 mois Fonds levés en moyenne : 400 000€ (entre 300 000 et 10 M€) Co-investissement avec BPI, fonds d'amorçage (Seed funds), VC et BA Durée de l'investissement : 5 à 7 ans Nature de l'investissement : Actions</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Très sélectif : 1000 demandes reçues / 20 Projets financés
Tous les investisseurs se regroupent dans une holding d'investissement pour faciliter la capitalisation de l'entreprise (150 participations créées depuis le début).
Communauté d'investisseurs de : 120 000 membres

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	Premier sur le marché français (2008) 100 Projets pour environ 33 M€ collectés
PROJETS FINANCÉS EN	2017 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	ECONOMISTES BAN http://www.coleconomistes.cat	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Business angeel (investisseur providentiel)	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Tous, sauf immobilier et financier	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Pre-Seed, Seed, Serie A	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Miquel Sacristán
	POSTE	
	EMAIL	economistesban@coleconomistes.cat
	TELÉFONO	934 161 604

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Priorité donnée au soutien et à la défense des Projets des entrepreneurs, en vue de la présentation de forums d'investissement. La Xarxa offre des services tels que : validation de l'idée commerciale, avantage concurrentiel de la proposition de valeur, révision du plan commercial et reformulation du projet pour rendre possible l'investissement, orientation dans la valorisation de la société et, le cas échéant, affectation de tuteurs et de mentors.</p> <p>Équipe: 1 (2016)</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Montant moyen de l'investissement : de 25 000 € à 250 000 €
 Capacité d'investissement : 3 950 000 €
 Zone géographique : Catalogne, Espagne et l'Union européenne
 Forum: bimensuel

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2016 - 5 Projets 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2016 - 216.800€ 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 10.000€ 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 600.000€ 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	CROWDCUBE https://www.crowdcube.com/explore/es/home	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Financement participatif	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Technologies de l'information et de la communication (TIC), Biotech, Industriel, Impact social, Industries culturelles, Autres	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Pre-Seed, Seed, Serie A	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Pepe Borrell
	POSTE	
	EMAIL	pepe@crowdcube.es
	TELÉFONO	933 487 322

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Crowcube est la première plateforme de financement participatif approuvée par un organisme de réglementation européen. Crowcube Spain est la filiale espagnole de Crowdcube Ltd. Elle offre un financement et une visibilité internationale à toutes les entreprises financées sur la plateforme.</p> <p>Équipe: 54</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Zone géographique : Espagne et Royaume-Uni
Montant minimum par investisseur: 50 € (2016)

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2016 - 17 Projets 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2016 - 4.100.000€ 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 2.000.000€ 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 100.000 € 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	ECROWD! https://www.ecrowdinvest.com/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Plateforme de financement participatif par prêt (crowdlending)	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Tous, sauf immobilier et financier	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Seed, Serie A	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Jordi Solé
	POSTE	
	EMAIL	proyectos@ecrowdinvest.com
	TELÉFONO	656 653 243

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Il s'agit d'une plate-forme de financement participatif par prêt visant à financer des Projets économiquement viables tout en ayant un impact positif sur la société ou l'environnement. Les secteurs dans lesquels ils se concentrent sont l'efficacité énergétique, les télécommunications et les énergies renouvelables.</p> <p>Équipe: 5</p>
---	---

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Montant minimum par investisseur : 50 €
Zone géographique : Espagne

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2016 - 18 Projets 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2016 - 1.019.700 € 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 2.000.000 € 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 25.000 € 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	MERAKIU	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Crowdfunding	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Les femmes, les groupes de femmes, les fondations, les associations ou les organismes qui ont une idée, une cause ou un projet qui profite aux femmes et à leur communauté.	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Pre-Seed Seed	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Ana María Corredor Carolina Galán
	POSTE	Propriétaire
	EMAIL	info@merakiu.com
	TÉLÉFONO	

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>MERAKIU est une plateforme qui développe des idées, donne vie à des Projets et favorise la stabilité financière des entreprises féminines.</p> <p>Les Projets entrepreneuriaux ont un modèle de financement « Tout ou Rien », où l'entrepreneuse ne reçoit les fonds que si elle parvient à atteindre ou dépasser 100% de son objectif, dans le cas contraire, elle aurait réuni des fonds insuffisants pour concrétiser ses idées. Si l'objectif de financement n'est pas atteint, les contributions ne sont pas prélevées auprès des investisseurs.</p> <p>Les campagnes durent 45 jours. Toutefois, si l'objectif n'est pas atteint mais que des améliorations sont effectuées, un deuxième délai de 45 jours peut être accordé. De même, si le financement est obtenu à 100 %, mais que l'on croit que le projet peut encore être amélioré, un deuxième délai de 45 jours peut être accordé.</p> <p>La publication d'un projet est gratuite, seulement 5 % de frais de gestion + la TVA des fonds collectés seront facturés si au moins 100% du financement est obtenu, ainsi que les coûts des plateformes de paiement (1% - 6%).</p> <p>Les récompenses individuelles sont un cadeau offert aux investisseurs en échange de leur contribution. Les cadeaux doivent être liés au projet, mais ils peuvent aussi être des alternatives créatives qui séduisent et touchent le public. Quelques exemples de récompenses : préventes, expériences, objets matériels, collaborations...</p>
---	---

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Public cible : les femmes en raison des grandes difficultés qu'elles rencontrent pour bénéficier d'un financement et des conditions défavorables qu'elles obtiennent (taux d'intérêt 15% plus élevés).

La plateforme couvre des Projets de toute taille, maturité et degré d'innovation.

Permet 2 cycles de financement sous certaines conditions.

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	En place depuis 2016
PROJETS FINANCÉS EN	2017 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	MOLA	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Investisseur privé	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Secteur de la technologie et Internet	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Pre-Seed Seed	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Paco Gimena
	POSTE	Directeur général
	EMAIL	info@mola.com
	TELÉFONO	971 439 926

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Mola est une Tech Venture Holding où idées et/ou Projets axés sur Internet et la technologie sont sélectionnés afin d'en faire des Projets commerciaux viables par le financement et le savoir-faire.</p> <p>Deux types d'investissements sont réalisés :</p> <p>Venture Helper : L'investissement consiste, d'une part, en l'injection de fonds financiers et, d'autre part, en des services d'appui afin de réduire au minimum les risques communs aux jeunes entreprises les plus récentes en phase d'amorçage (Seed).</p> <p>Venture Capital : L'investissement consiste en une injection de capital en échange de participations minoritaires dans des start-ups plus consolidées. Dans ce type d'investissement, l'appui consiste principalement dans la gestion stratégique et dans la mise à disposition de contacts.</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Conseils sur la gestion de l'entreprise, ce qui permet à l'entrepreneur de déléguer les aspects financiers et administratifs et de se concentrer sur l'activité de l'entreprise.

La mise à disposition d'un vaste réseau de contacts stratégiques afin d'élargir les possibilités de nouvelles phases de financement et d'aider à trouver de nouveaux partenaires.

Accompagnement durant les débuts et les moments les plus compliqués d'une entreprise.

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	Plus de 6 millions d'euros investis Plus de 60 Projets ont été soutenus
PROJETS FINANCÉS EN	2017 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	ESADE BAN http://bit.ly/1Kmi412	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Business angel (investisseur providentiel)	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Industries de la santé, industries de la mobilité durable et industries basées sur l'expérience	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Pre-Seed	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Pau Barbará
	POSTE	
	EMAIL	esadealumni@esade.edu
	TELÉFONO	935 530 217

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Axé sur les entrepreneurs possédant des jeunes entreprises, récemment créées, innovantes et à fort potentiel de croissance. Le réseau se distingue par un co-investissement des investisseurs grâce à la syndication des opérations et par la formation dispensée par l'intermédiaire de l'ESADE Business Angels School.</p> <p>Équipe: 3</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Montant moyen de l'investissement : de 20 000 € à 50 000 €
 Zone géographique : le monde entier
 Forum : bimensuel
 Capacité d'investissement : de 2 000 000 € à 4 000 000 €

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2016 - 495 Projets 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2016 - 4.050.663 € 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 1.000.000 € 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 50.000 € 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	FINANZAREL, SL https://www.finanzarel.com/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Financement de factures	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Tous, sauf immobilier et financier	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Seed , série A	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Diana Sánchez
	POSTE	
	EMAIL	contacto@finanzarel.com
	TELÉFONO	931 763 512

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Une nouvelle façon de financer toute PME ayant des clients importants en seulement 48 heures. Mécanisme d'enchères pour offrir le meilleur financement sans coûts fixes ni commissions cachées.</p> <p>Équipe: 7</p>
---	---

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Montant moyen de l'opération : de 2 500 € à 1 000 000 €
 Capacité du fonds : 40 000 000 €
 Zone géographique : Espagne et Union européenne

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2016 - 1.327 Projets 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2016 - 8.100.000€ 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 2.000 € 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	HEALTH EQUITY, SCR, SA https://healthequity.es/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Capital-risque et investissements similaires	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Industries de la santé	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Pre-Seed, Seed	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Lluís G. Pareras i Albert Ferrer
	POSTE	
	EMAIL	lluis.pareras@healthequity.es aferrer@healthequity.es
	TELÉFONO	935 678 835

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	Fonds de capital-risque soutenu par le Barreau de Barcelone et le groupe financier Riva y García, spécialisé dans les Projets du secteur de la santé en phase initiale : biotechnologies, dispositifs médicaux et services de santé. Équipe: 3
---	---

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Montant moyen de l'investissement : de 500 000 € à 1 000 000 €
 Zone géographique : Catalogne et Espagne
 Capacité du fonds : 10 500 000 €

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2016 - 4 Projets 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	REDE DE INVESTIDORES PRIVADOS E FAMILY OFFICES IESE BUSINESS SCHOOL https://www.iese.edu/es/emprendedores/business-angels/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Business Angel (investisseur providentiel)	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Tous, sauf immobilier et financier	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Seed, Série A	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Amparo de San José
	POSTE	
	EMAIL	businessangels@iese.edu
	TELÉFONO	932 534 200

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Le Réseau d'Investisseurs Privés et Family Offices sert de lien entre plus de 200 entrepreneurs et investisseurs usant de leurs synergies afin de contribuer à la création de nouvelles entreprises. Depuis 2003, le réseau réunit des investisseurs et des entrepreneurs de toute l'Espagne grâce aux Forums d'investissement qui se tiennent simultanément à Madrid et à Barcelone par vidéoconférence.</p> <p>Équipe : 2</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Zone géographique : le monde entier
 Forum : mensuel
 Montant moyen de l'investissement : de 10 000 à 500 000 euros

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2016 - 29 Projets 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2016 - 4.100.000€ 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 600.000€ 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 10.000€ 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	INNOVA31, SCR, SA innova31.com	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Capital-risque et investissements similaires	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Industries basées sur l'expérience et les industries de la santé	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Seed	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Ramon Morera i Asiain
	POSTE	
	EMAIL	innova.31@upc.edu
	TELÉFONO	699 974 698

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	Ils recherchent des investissements dans une technologie innovante, des équipements validés, brevetés, professionnels et engagés, avec une stratégie de marketing définie et de désinvestissement à moyen terme. Équipe: 2
---	---

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Montant moyen de l'investissement : de 50 000 € à 300 000 €
 Zone géographique : Catalogne, Espagne et Union européenne
 Capacité du fonds : 3 000 000 €

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2017 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	NOVICAP FINANCE, SL https://novicap.com/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Financement de factures	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Tous	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Série A	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Marc Antoni Macià
	POSTE	
	EMAIL	marc@novicap.com
	TELÉFONO	620 843 959

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Novicap Finance est un moyen de financement pour les PME en phase initiale ou en croissance. Ils financent des entreprises dont les clients ont un revenu annuel supérieur à 10 millions d'euros (y compris l'administration publiques). Financement flexible et très rapide (48 heures).</p> <p>Équipe : 25 (2016)</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Zone géographique : Union européenne
Montant moyen de l'opération : à partir de 2 000 €

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2017 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2016 - 14.000.000€ 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2017 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	COMUNITAT B-FUNDERS DE SHIP2B https://www.ship2b.org/ca/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Business Angel (investisseur providentiel)	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Tous, à condition que celui-ci ait un impact à la fois social et économique	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Pre-Seed, Seed, Serie A	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Glòria Garcia
	POSTE	
	EMAIL	corporate@ship2b.org
	TELÉFONO	935 342 122

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	B-Funders de Ship2B est né en 2014 en tant que premier réseau d'investissement à impact social en Catalogne et en Espagne. L'investissement à impact social est une stratégie d'investissement qui recherche délibérément un rendement financier et un impact social mesurables. Il offre à ses membres un espace d'apprentissage, de réseautage et d'investissement dans des entreprises à impact social. Équipe: 12
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Montant moyen de l'investissement : 100 000 €
 Zone géographique : Catalogne et Espagne
 Capacité d'investissement : entre 500 000 € et 1 000 000 €

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2016 - 7 Projets 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2016 - 1.250.000 € 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 500.000 € 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 50.000 € 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	VERKAMI https://www.verkami.com/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Financement participatif avec contrepartie (par le don et récompense)	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Industries basées sur l'expérience, les industries liées au design et les industries de la santé	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Pre-Seed, Seed, Série A	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Jonàs Sala
	POSTE	
	EMAIL	info@verkami.com
	TELÉFONO	931 696 555

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	<p>Ils constituent une alternative aux modèles de financement traditionnels pour les artistes, créateurs, concepteurs, collectifs, etc., fondés sur la complicité avec le public. C'est un outil très puissant et multilingue en constante évolution et prodiguant des conseils personnalisés. Les Projets, avec Verkami, ont un taux de réussite de plus de 70%, chose unique parmi les grandes plates-formes de microfinancement participatif.</p> <p>Équipe : 6</p>
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Zone géographique : le monde entier

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2016 - 1.111 Projets 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2016 - 5.440.000 € 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 4.000.000 € 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 800 € 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

A. - INFORMATIONS GÉNÉRALES

NOM DE LA PLATEFORME	YSIOS CAPITAL PARTNERS, SGEIC, SA http://www.ysioscapital.com/	
TYPE D'OUTIL DE FINANCEMENT ALTERNATIF (Financement participatif, Investisseurs privés et clubs d'investisseurs, Financement participatif par prêt, Invoice trading et autres)	Capital-risque et investissements similaires	
DOMAINE OU SECTEUR D'INVESTISSEMENT	Industries de la santé	
PHASE D'INVESTISSEMENT CIBLÉE (Pre-Seed, Seed, Serie A, Serie B, etc...)	Pre-Seed, Seed	
COORDONNÉES	NOM DE LA PERSONNE À CONTACTER	Miriam Cortés
	POSTE	
	EMAIL	mcortes@ysioscapital.com
	TELÉFONO	935 173 545

B. - DESCRIPTION ET CARACTÉRISTIQUES DE LA PLATEFORME

DESCRIPTION (Objectifs, méthodologie, organisation, etc...)	Équipe d'investissement spécialisée, composée de partenaires et de gestionnaires du domaine scientifique et / ou avec de l'expérience dans le secteur de la biotechnologie / pharmaceutique avec une base financière / transactionnelle. Le deuxième fonds, Ysios BioFund II Innvierte, en cours de levée de fonds, vise un volume final de 100 millions d'euros et sera ouvert aux nouveaux investisseurs en septembre 2015. Équipe: 13 (2016)
---	--

**PRINCIPALES
CARACTÉRISTIQUES DE LA
PLATEFORME**

Zone géographique : Catalogne, Espagne, Union européenne et États-Unis
 Montant moyen de l'investissement : 4 100 000 €
 Capacité du fonds : 118 000 000 €

C. - HISTORIQUE DE FINANCEMENT DE LA PLATEFORME

PROJETS FINANCÉS DEPUIS SA CRÉATION (nombre de Projets et montant total financé)	
PROJETS FINANCÉS EN	2016 - 8 Projets 2018
MONTANT FINANCÉ EN EUROS EN:	2017 2018
MONTANT MAXIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 9.000.000€ 2018
MONTANT MINIMUM FINANCÉ PAR PROJET:	2016 - 6.000.000€ 2018

Interreg



EUROPEAN UNION

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

03	INTRODUÇÃO
04	BETA CAPITAL
06	BRAINTRUST, S.A
08	BUSY ANGELS SCR, VENTURE CAPITAL INVESTORS
10	CAPITAL SEMENTE
12	NOVABASE CAPITAL
14	PPL - CROWDFUNDING PORTUGAL
16	CREALIA OCCITANIE
18	IRDINOV 2
20	M CAPITAL PARTNERS
22	OCCISTART
24	WE DO GOOD
26	WISEED
28	ECONOMISTES BAN
30	CROWDCUBE
32	ECROWD!
34	MERAKIU
36	MOLA
38	ESADE BAN
40	FINANZAREL, SL
42	HEALTH EQUITY, SCR, SA
44	REDE DE INVESTIDORES PRIVADOS E FAMILY OFFICES IESE BUSINESS SCHOOL
46	INNOVA31, SCR, SA
48	NOVICAP FINANCE, SL
50	COMUNITAT B-FUNDERS DE SHIP2B
52	VERKAMI
54	YSIOS CAPITAL PARTNERS, SGEIC, SA



EUROPEAN UNION

Interreg

Sudoe

LINKS UP

European Regional Development Fund

